

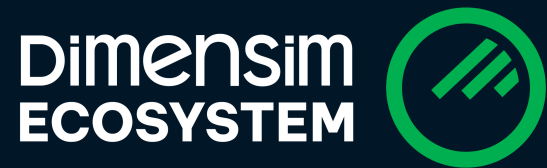
**Az ipari beruházások egyik
legnagyobb akadálya
a bizalom hiánya.**

**Melyik vállalkozás szeretne
százmilliókat kockáztatni,
és elkötelezni magát 25 évre
egy hibás döntés miatt?**

**Nem csak az iparvállalatok
vannak nehéz helyzetben.**

**Az EPC szektor számára
ugyanekkorra kihívást jelent
a megfelelő vevők megtalálása.**

Hogyan találhatnak egymásra
gyorsabban, és bízhatnak
meg egymásban **jobban**
a piac szereplői?



DIMENSIM ECOSYSTEM TERMÉKBEMUTATÓ

Szűcs Marcell (CEO)

Planergy Solutions Kft.

2024.11.21.

info@dimensim.hu | dimensim.hu

» A LOGIKUS KÖVETKEZŐ LÉPÉS

- Minden évben **több száz projekttel** kerülünk kapcsolatba.
- Évente **több ezer DimenSim szimuláció** fut már most is.
- A számításokat követően **mindig ugyanazok a kérdések:**
 - Tudunk ajánlani versenyképes hardver-beszállítót?
 - Tudunk ajánlani megbízható kivitelezőt?
 - Tudunk hozni finanszírozást vagy pályázatot?

» A PROJEKTFEJLESZTÉS KIHÍVÁSAI

Energetikai
beruházást
indítani
rendkívül
bonyolult.

Az eszközök
drágák,
a befektetés
kockázatos
is lehet.

A felek
közötti
bizalom
alacsony.

»» A VEVŐK HELYZETE

- **Nehéz** megbízható kivitelezőt találni.
- **Nehéz** a hardverek közül választani.
- **Nehéz** a jogszabályok változását követni.
- **Nehéz** kedvező finanszírozást találni.
- **Nehéz** ezt az egészet átlátni.

»» A KIVITELEZŐK HELYZETE

- **Nehéz** komoly szándékú, fizetőképes vevőt találni.
- **Nehéz** átlátni a finanszírozási megoldásokat.
- **Nehéz** az árversenyben érvényesülni.
- **Nehéz** és **lassú** a bizalom építése.
- **Alacsonyak** a konverziós arányok.

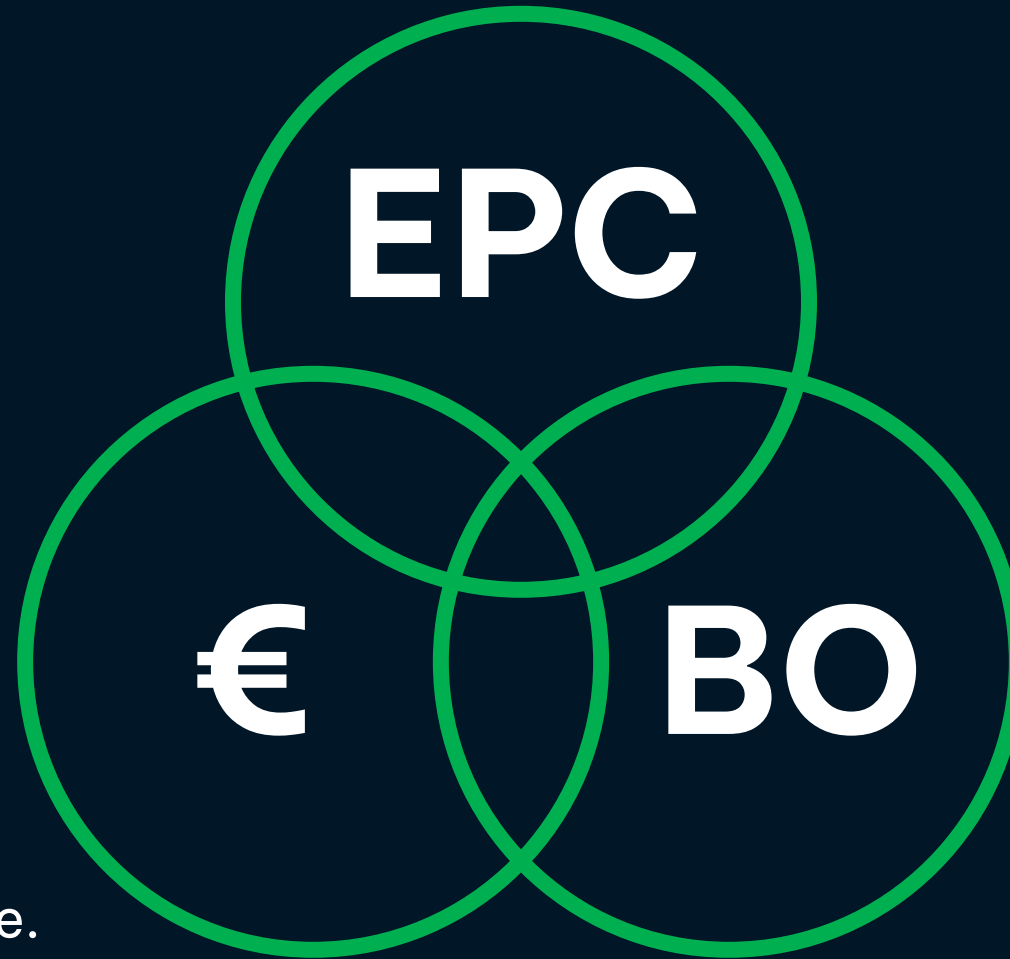
**Nem lehet ezt valahogy
egyszerűbben csinálni?**

Dimensim ECOSYSTEM



**Egy új online piactér
és match-making platform ipari
energetikai projektek számára.**

Tervező, kivitelező cégek.
Iparági és jogi szakértők.
Hardver-beszállítók.



Finanszírozók, bankok.
Magán- és kockázati tőke.
Hitel, lízing, ESCO, PPA...

Ipari vállalkozások.
Pályázati projektek.
Beruházók.

»» A PLATFORM CÉLJA

Az kivitelezők
minél több
és nagyobb
projektet
találjanak.

Valósuljon meg
minél több
beruházás.

A vevők
legyenek minél
elégedettebbek.

FŐBB FUNKCIÓK

Tervezet.

A legjobb projektek és vevők egy kattintásra.

Különböző hazai és nemzetközi megújuló projektek: ipari és hálózati, napelemes és akkumulátoros energetikai beruházások.



» ÚJ ÉRTÉKESÍTÉSI CSATORNA

- **“Nincs munka. Honnan lesz minél több projektem és komoly szándékú vevőm, a lehető leggyorsabban?”**
- A sales csapat bővítése, fenntartása és munkával való ellátása minden vezetőnek komoly kihívás.
- A DimenSim EcoSystem-ben egy **új értékesítési csatorna** nyílik meg.
- Számtalan projekt között lehet **böngészni és ajánlatot adni.**
- A várható átlagos projektméretetek **50-500 millió Ft** közöttiek.
- Rendszeres **e-mail összefoglalókat küldünk** az EPC-knek azokról a projektekről, amik a korábbi referenciák és a beállított profil alapján érdekesek lehetnek.

A legmodernebb finanszírozási termékek.

Legyen szó hitelről, lízingről, állami vagy EU-s pályázati lehetőségekről, a platform finanszírozói mindenkinek segítenek megtalálni a legjobb forrást.



» A PÉNZ A LEGKEVESEBB

- “A vevőknek nincs saját forrása a beruházásokhoz. Honnan lehetne finanszírozást szerezni a projektjeimhez?”
- Több megbízható finanszírozó és közvetítő partnerből lehet választani, akik **hitelt, tőkét, pályázati támogatást, lízinget,** illetve **ESCO, bérleti és PPA konstrukciókat** ajánlanak.
- Legyen szó HMKE rendszerről, ipari vissz-wattos projektről, vagy kiegyenlítő-piaci akkumulátorról, a platform segít megtalálni a megfelelő finanszírozási terméket.

Minden **termék** és **szolgáltatás** egy **platformon.**

Senki nem érthet mindenhez. Az EPC vállalatok egy helyen megtalálhatják a projektjeik teljesítéséhez szükséges hardvereket, szoftvereket, és szakértőket.

Copyright © 2024. Planergy Solutions. All Rights Reserved. UNRESTRICTED.



» A BESZERZÉS LEGEGYSZERŰBB MÓDJA

- “Hiányzik valamilyen szoftver, hardver vagy speciális szaktudás. Kitől tudom megbízható forrásból, transzparensen beszerezni?”
- Számtalan nagyobb gyártó és szakértő termékeit és szolgáltatásait elérhetővé tesszük, **akár a piaci ajánlott fogyasztói árnál kedvezőbb konstrukcióban!** (CAPEX vs. OPEX)
- Bejelentkezés után a termékek árai transzparensen elérhetők, a műszaki jellemzők összehasonlíthatók.

» MILYEN PARTNEREKET KERESÜNK?

Szolgáltatók:

- Tervező és kivitelező cégek.
- Energiamenedzsment (EMS).
- Aggregátor (szab. központ).
- Energiakereskedő.
- Energiajogász.
- Biztosító.

Hardver-beszállítók:

- Napelem panel.
- Tartószerkezet.
- Inverter.
- Akkumulátor.
- Transzformátor.
- EV-töltő.

A projektgazdák a legjobbakból választhatnak.

A projektekre ajánlatokat lehet tenni EPC-ként, szolgáltatóként, szakértőként, hardver-beszállítóként, biztosítóként és finanszírozóként.



» SZEMÉLYRE SZABOTT MEGOLDÁSOK

- “Nem értek az energetikához. Biztos, hogy a kivitelező a nekem való rendszert fogja kiajánlani, a legjobb áron?”
- A platform független szakértői igény szerint minden projektgazdának segítenek az optimális rendszerméret meghatározásában a **DimenSim Szimulációs Platformmal**.
- Ezt követően kezdődik a szükséges termékek és szolgáltatások összegyűjtése. Az EPC vállalatok erre a rendszerméretre adhatnak be ajánlatokat, amik könnyen összehasonlíthatók egymással.
- Az ajánlatok beadására fix időablak áll majd rendelkezésre.

» TRANSPARENTS ÉRTÉKELÉSEK

- **“Nem ismerem az EPC-eket. Honnan tudok meggyőződni róla, hogy megbízható céggel dolgozok?”**
- A szállítók létre hozhatják saját profiljukat, és feltüntethetik a korábbi projektjeiket és referenciáikat.
- A projektekhez visszajelzést írhatnak a vevők és partnerek, melyeket a regisztrált felhasználók transzparensen ellenőrizhetnek.
- A platform független szakértői minden szolgáltatót átvilágítanak, és kivizsgálják az összes esetleges vevői panaszt.

Szakértők, garanciák, biztosítások.

Egy megalapozott jogi és biztosítási keretrendszer a legjobb megoldás a különböző műszaki és üzleti kockázatok hatékony kezelésére.



» SZAKÉRTŐI SEGÍTSÉG MINDENKINEK

- “A vevő nem ismer. Hogyan tudom minél gyorsabban növelni a bizalmat és szerződést kötni?”
- “Nem ismerem a kockázatokat. Mi történik, ha az EPC nem szállít megfelelően, vagy meghibásodik valamilyen eszköz?”
- A platform jogi szakértői segítenek a szerződéskötésben, a garanciák érvényesítésében és a hibák kijavíttatásában.
- Különböző biztosítási termékekből is lehet választani, amik lefedik a teljes beruházási periódust.

Árverseny helyett érték és minőség minden projektben.

Itt minden szállító megtalálhatja azokat a partnereket, akikkel erős csomagajánlatot adhat, hogy ne árban, hanem értékben és minőségben tudjon versenyezni!



» ERŐS CSOMAGAJÁNLATOK

- A megfelelő partnerek megtalálásával a legkisebb EPC is **fel tudja venni a versenyt** a nagyobbakkal.
- Az extra szolgáltatások beépítésével direkt árverseny és összehasonlítás helyett **megkülönböztető érték alapján** dönthetnek a vevők.
- Jobb EMS rendszer? Jobb support? Jobb kompatibilitás? Rugalmas opciók? Mi adja a legtöbb értéket a vevőnek?

Tudsz ajánlani egy jó projektet?

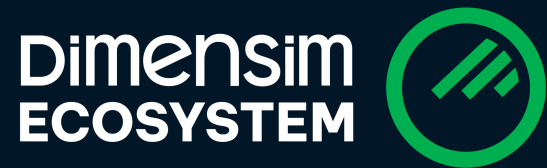
Az AI világában a legértékesebb dolog az emberi kapcsolat. A kapcsolati hálónak a piac fejlesztésében is fontos szerepe van! Mi sikerdíjjal jutalmazzuk!

Copyright © 2024. Planergy Solutions. All Rights Reserved. UNRESTRICTED.



» VEVŐI PROJEKTEK FELTÖLTÉSE

- **DimenSim szimulációkra is lehet majd ajánlatokat bekérni!**
- Ipari végfelhasználók is regisztrálhatnak közvetlenül, a platform független szakértői segítenek létrehozni a projekt terveket.
- Iparági szövetségekkel is felvesszük a kapcsolatot.
- **Közvetítő partnereket is keresünk:**
 - Akik ready-to-build projektekkal rendelkeznek.
 - Vagy nagy mennyiségű ipari fogyasztókkal állnak kapcsolatban.
 - És tudnak ajánlani projekteket, sikerdíjért.
- **Példák közvetítőre:** energetikai tanácsadók, energiamenedzsment cégek, energiajogászok és bárki, aki közvetlenül iparvállalatokkal dolgozik.



FEJLESZTÉSI TERV

» FEJLESZTÉSI TERV

- **A mai nappal elindul a piaci igények összegyűjtése.**
- A tervek szerint a platform első online verziója **2025.** második felében lesz elérhető a demó felhasználók számára.
- **Addig is szívesen segítünk** a felek közötti összekötésben manuálisan, a meglévő kapcsolatrendszerünkre építve.
- A tapasztalatok alapján kerül majd kialakításra az online felület, a **projektekkel, szállítókkal, finanszírozókkal.**

» ÜZLETI MODELL

- Az ipari fogyasztók **ingyenesen** vihetnek fel projekteket.
- A DimenSim Szimulációk tesztelésében részt vett, illetve előfizető ~60-70 db **EPC és finanszírozó** partnerünknek várhatóan **6 hónapig teljesen ingyenesen** elérhetővé tesszük.
- Később a szállítók különböző, rugalmas, egyszeri és havidíjas **megjelenési csomagokból** választhatnak majd.
- Sikerdíjas modellben is gondolkozunk.

» ÖSSZEFOGLALÁS

- A beruházók számtalan **EPC és finanszírozó között** válogathatnak.
- Az EPC-k számtalan **projekt és partner között** válogathatnak.
- A finanszírozók **előszűrt, validált projektekből** válogathatnak.
- **Mindenkinek időt és költséget takarít meg:** sales, piackutatás, hirdetés, due diligence, jogi költségek, adminisztráció, munkaidő.
- **A megtakarításokon osztozik** a vevő, a szállító és a platform.
- **Jogi keretek, garanciák, biztosítások:** a cél, hogy a platformon belül lényegesen olcsóbb és biztonságosabb legyen üzletet kötni, mint közvetlenül.

ÉRDEKEL A MEGOLDÁS?

Szeretnél értesülni a platformmal kapcsolatos hírekről, vagy a megjelenéskor részt venni az ingyenes próbaidőszakban?

Vedd fel velünk a kapcsolatot a <https://dimensim.hu> honlapunkon és egyeztessünk egy időpontot!